

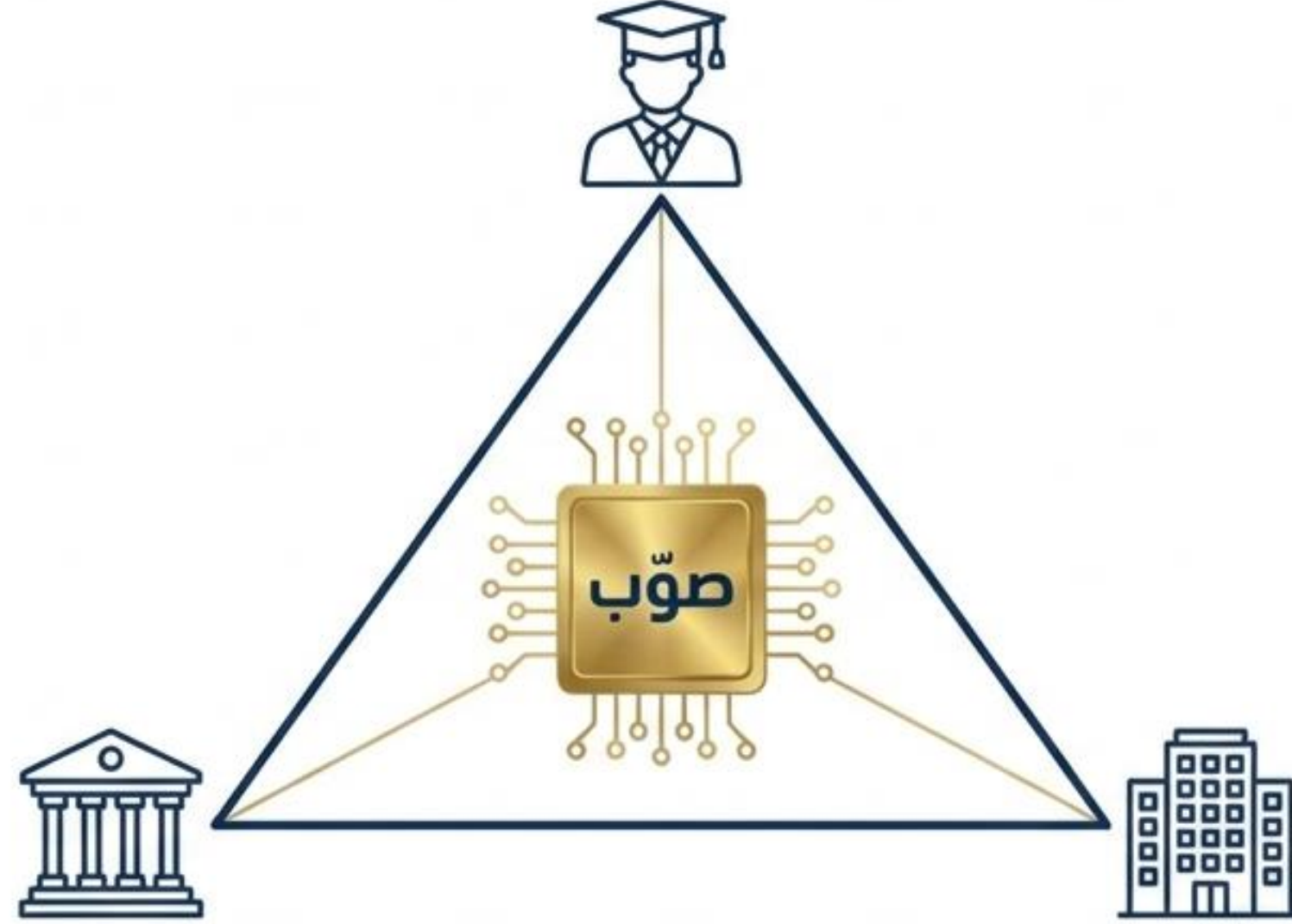
صوب



صوب: الوجهة المباشرة للتدريب العملي

منصة رقمية تربط مخرجات التعليم بسوق العمل بلمسة واحدة

ما هو مشروع صوب؟



منصة رقمية ذكية تربط طلاب الجامعات بفرص تدريب التخرج، وتنتهي العشوائية الحالية في البحث عن مقاعد التدريب داخل المملكة.

لماذا يعاني السوق؟



من جهة الطالب

1. ملزم بإكمال التدريب العملي كشرط للتخرج.

2. يواجه رحلة بحث يدوية تستغرق أياماً وأسابيع، ما قد يؤخر تخرجه فعلياً.

3. عبء ورقي وتعقيد إداري بلا وضوح أو تتبع.



من جهة الشركة

1. فوضى في استقبال طلبات المتدربين يدوياً.

2. صعوبة التحقق من جدية وهوية المتقدمين.

3. استنزاف وقت الموارد البشرية في فرز عشوائي.



من جهة الجامعة

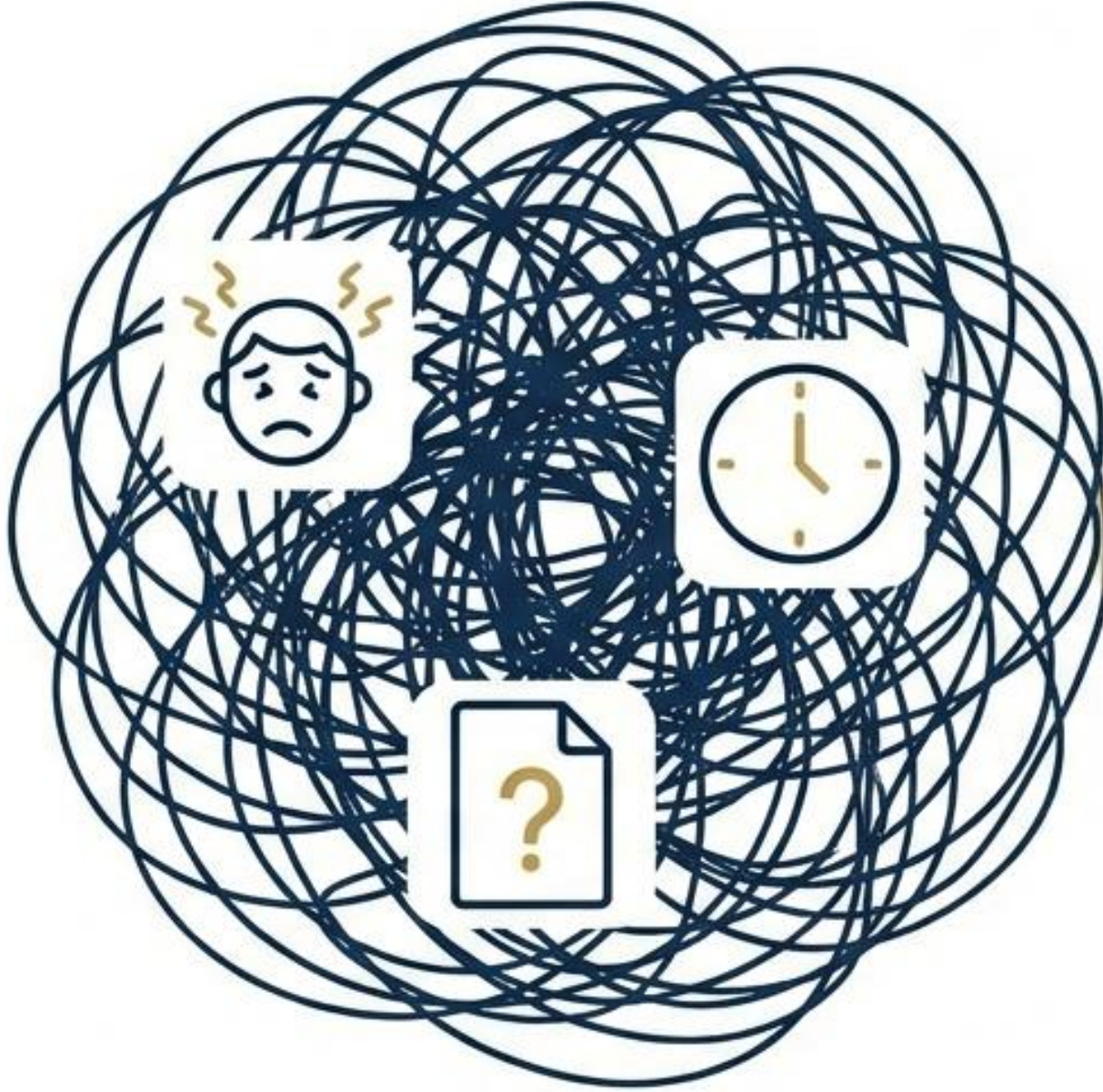
1. إصدار خطابات التدريب يدوياً يخلق ضغطاً إدارياً ويستنزف وقت المشرفين.

2. غياب التتبع اللحظي يضعف الرقابة على التزام الطلاب.

3. إدخال التقارير يدوياً يرفع احتمالية الأخطاء ويهدر الموارد.

الحل: أتمتة الرحلة بالكامل

أقل من 30 ثانية



- تحويل معاناة البحث الطويلة إلى حل فوري.
- ربط الطالب بالفرصة المناسبة وإصدار وإصدار خطاب القبول آلياً.
- من الدفع إلى خطاب القبول في لحظات.

نحن نساعد الجميع



للطلاب: إيجاد فرص
تدريب فورية.

صَوَّب



للشركات: خفض التكاليف
وتوفير ميزانية الرواتب عبر
تزويدها بكفاءات شابة
كعمالة "مجانية"
لاختبارها وتوظيف
الأفضل مستقبلاً.



للجامعات: رقمنة متابعة
طلابهم دون ورق.

عملية مؤتمتة بالكامل: من الدفع إلى خطاب القبول في لحظات



يحجز ويبدأ فوراً

يختار الطالب الشركة، يدفع الرسوم، ويستلم خطاب القبول مباشرة.



بيانات الطالب جاهزة تلقائياً

يسحب النظام تخصص الطالب
وجامعته مباشرة دون الحاجة إلى رفع
مستندات.



تظهر للطالب الشركات المتاحة فوراً

بمجرد تسجيل الطالب، تظهر له
الشركات المتاحة حسب موقعه
وتخصصه الجامعي.

مصغوفة المنافسة

وجه المقارنة	تمهير / طاقات	لينكد إن (LinkedIn)	بوابات الجامعات	تطبيق صَوَّب (SAWB)
التركيز الأساسي	الدعم المالي والتوظيف (بعد التخرج)	شبكة تواصل اجتماعي وتوظيف عام	أنظمة أكاديمية داخلية مغلقة	إتمام التدريب (أثناء الدراسة)
النطاق	وطني (للباحثين عن عمل)	عالمي	محصور بطلاب عدد قليل من الجامعات فقط	شبكة مفتوحة تربط جميع طلاب الجامعات بالفرص
الربط التقني	حكومي بحث	لا يوجد ربط أكاديمي	معزول (Siloed)	ربط مباشر (API) بين الجامعة والشركة والطلاب
الميزة التنافسية	الدعم المادي	قاعدة بيانات ضخمة	الاعتماد الرسمي	يطابق الطلاب مع الشركات حسب التخصص والموقع باعتماد رسمي، وتدار المقاعد بالتدوير الذكي لخفض التكاليف وزيادة إيرادات الشركات.

ما يميزنا عن غيرنا



حجز فوري

اختر، ادفع، واستلم
القبول فوراً.



عرض فوري للفرص

شركات متاحة بشكل فوري
فوري حسب الموقع
والتخصص الجامعي
للطالب.



أتمتة كاملة

من التسجيل إلى خطاب
القبول خلال لحظات.



ربط تقني مباشر

سحب بيانات الطالب من
أنظمة الجامعة تلقائياً.

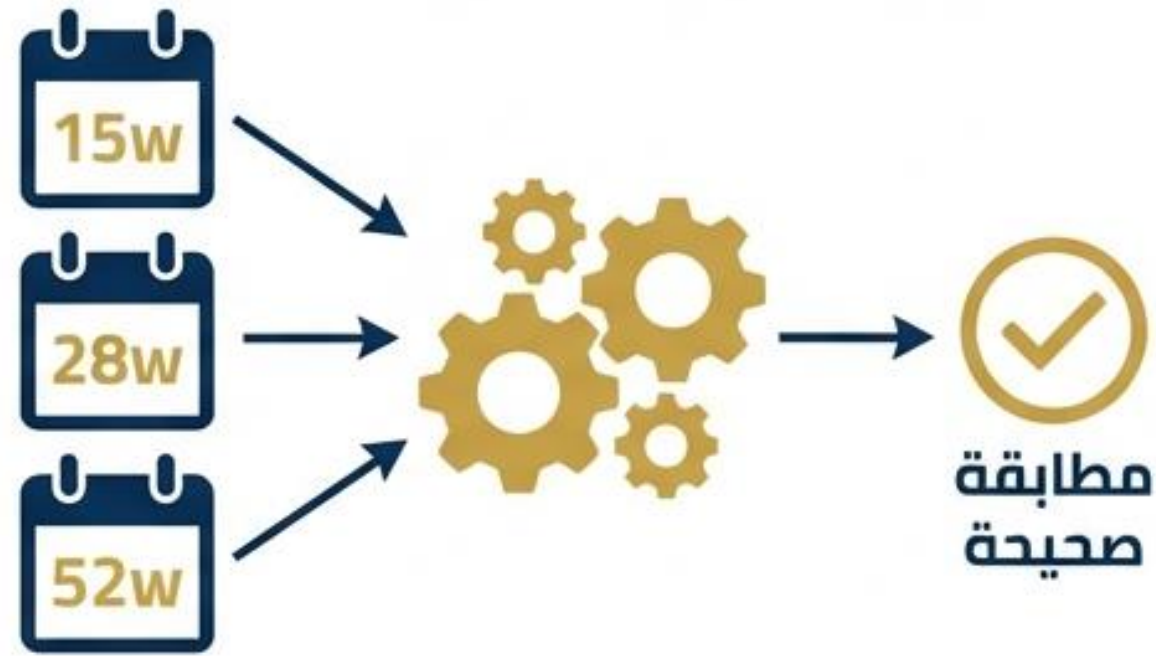


التدوير الذكي

تدوير طلاب مجاني مما
يغطي الاحتياج التشغيلي،
ويخفض التكلفة، ويرفع
الربحية للشركة، ويُنهي
تدريب الطالب بكفاءة

بنينا المنصة على أساس قانوني وبرمجي متين

برمجياً



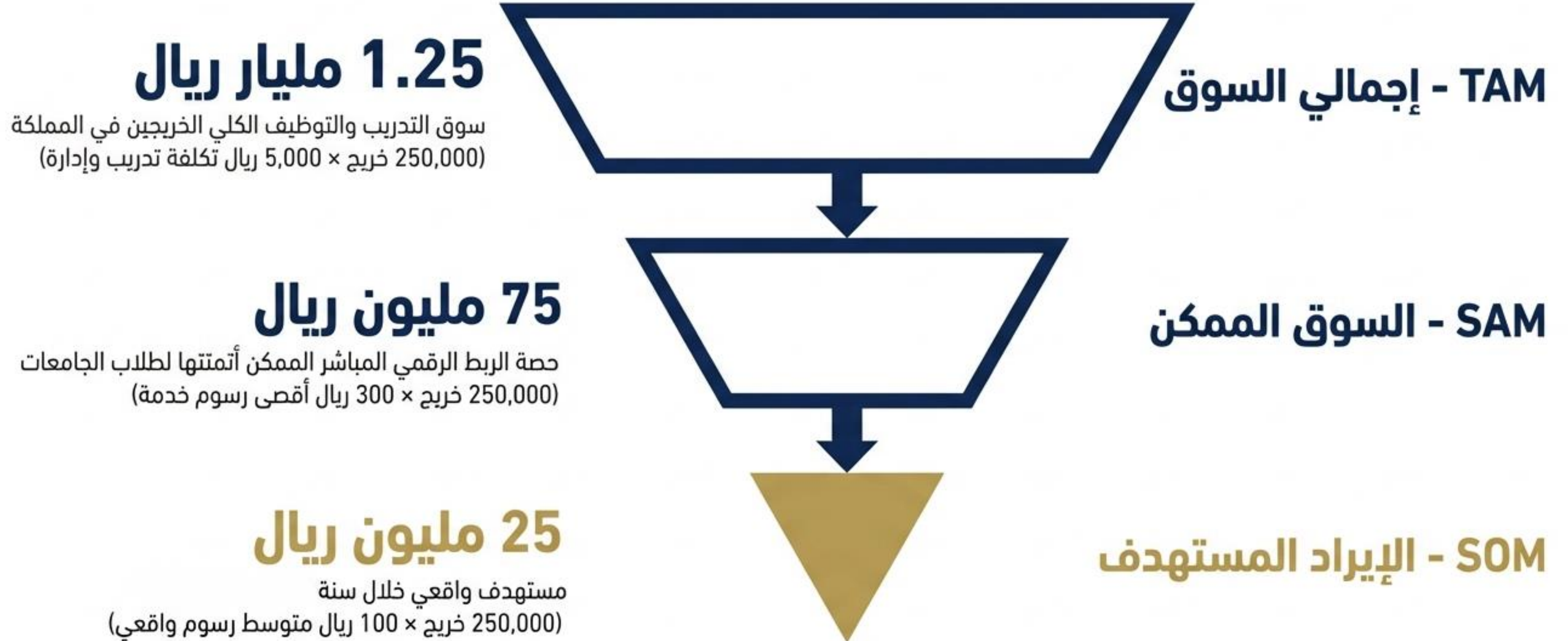
- خوارزمية المنصة تمنع أي تعارض أكاديمي.
- تتم مطابقة مدة التدريب (15, 28, 52 أسبوعاً) مع سياسة الشركة قبل الدفع.

قانونياً

Nafath

- المشروع "وسيط تقني إداري" (SaaS).
- الربط عبر "نفاذ" يوفر أقصى درجات الحماية القانونية.

حجم الفرصة السوقية



اقتصاديات التشغيل والنمو (Unit Economics & Growth)



النمو السنوي
(YoY)

35%

توسع جغرافي تدريجي



LTV / CAC

6.8x

يتخطى المعيار العالمي (3x)



القيمة الدائمة
(LTV)

185 ريال

متوسط إيراد العميل



تكلفة الاكتساب
(CAC)

27 ريال

كفاءة عالية عبر نظام السفراء
السفراء



نموذج الإيرادات

+85%

هوامش ربح (SaaS) - رسوم
100 - 300 ريال / حجز

التوقيت: لماذا الآن؟

تزامناً مع ذروة التحول الرقمي بالمملكة، تبرز الحاجة الماسة لسد فجوة التدريب لأكثر من 250 ألف خريج سنوياً.



إجمالي الشركات المستهدفة: 12,412 منشأة

الجاهزية والسيطرة على المخاطر



المخاطر والسيطرة (Risk Control)

- سيطرة كاملة عبر حلول (OCR) ونظام (Scorecards).
- تقليل المخاطر التنظيمية والتشغيلية والتنافسية.



الإنجاز الفعلي

- إثبات الطلب المؤسسي وجاهزية المنتج للبرمجة فوراً.
- التجهيز لعمل 3 مذكرات تفاهم.
- **تم عمل نموذج تجربة المستخدم UX لتطبيق صوب**

خطة الميدان: منطقة مكة المكرمة



إجمالي المنشآت المستهدفة: 2,423 منشأة



عدد الخريجين في منطقة مكة المكرمة: 48,305 خريج



رسوم الخدمة: 100-300 ريال



الإيراد المتوقع

4.83 - 14.49 مليون ريال

(المتوسط: 100 ريال -> 4.83 مليون ريال)



آلية التنفيذ والمطلوب من الشريك



التراخيص والربط

المساعدة في الربط مع بوابة 'نفاذ' (API) وتغطية التكاليف التأسيسية.



الشريك التقني

بناء التطبيق مقابل نسبة من الإيرادات المستقبلية (Payment Deferred) أو الدفع فور التنفيذ.



الإشراف الإداري

توجيه المشروع لضمان كفاءة التشغيل بأقل التكاليف.

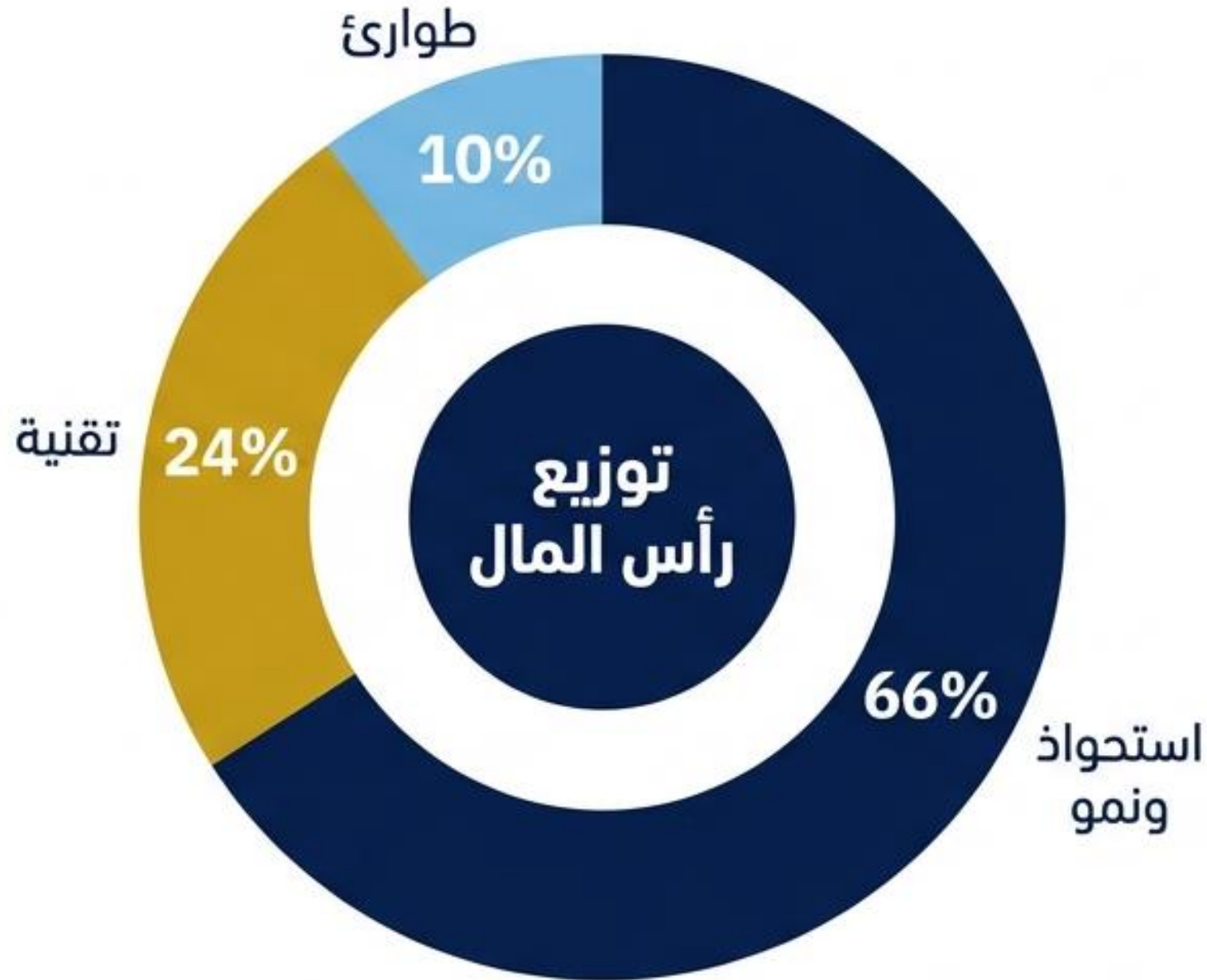


الوصول للسوق

توقيع مذكرات تفاهم مع الجامعات والغرف التجارية لضمان تدفق المستخدمين والمنشآت.

الفرصة الاستثمارية (Pre-Seed)

تمويل جولة ما قبل التأسيس



100,000 ريال سعودي
لدخول منطقة مكة المكرمة

30% من ملكية الشركة

حصة استراتيجية تهدف لتمكين الشريك
من المساهمة في نمو المشروع وتوسعه.

تواصل معنا - Sawb



سيف عادل العُمري



0533776863



saif5967764@gmail.com